

Phase 1

Einarbeitung in das Mandat
Klientenbriefing / Ziel der Position
Unternehmenskultur / Team (Chemie)
Ausarbeiten des Exposés
Job Spezifikation, Profil
Suchstrategie / Planung
Erarbeiten der Zielfirmenliste

Phase 2

Datenbankanalyse / Market Intelligence
Erarbeiten Longlist Profile
Longlist / Auswahl Profile zur Ansprache
Direktansprache
Interview und Evaluation
Analyse / Selektion Kandidaten
Erstellen der Dossiers

Phase 3

Präsentation der ausgewählten Kandidaten
Briefing / Koordination VSG
VSG der finalen Kandidaten
Referenzprüfungen, Assessments
finale Gespräch Kandidaten
Unterstützung des weiteren Prozesses
Begleitung Kandidat / Kunden